



CAIRN.INFO
Chercher, repérer, avancer.

Visiteur

Connexion

MON CAIRN.INFO →

Recherche avancée

REVUES

OUVRAGES

ENCYCLOPÉDIES DE POCHE

MAGAZINES

L'ÉTAT DU MONDE



REVUES

DISCIPLINE

REVUE

NUMÉRO

RÉSUMÉ

← Article précédent

Page 83-99

Article suivant →

Vous consultez |

Pour une approche innovante du financement relationnel en PME

Auteurs |

Nathalie Gardes du même auteur

IRGO, Université de Bordeaux IV
nathalie.gardes@u-bordeaux4.fr

Karim Machat du même auteur

CREG, Université de Pau et des Pays de l'Adour
karim.machat@iutbayonne.univ-pau.fr

RÉSUMÉ

L'objet de cette recherche, à travers une étude qualitative dyadique (entretiens auprès de directeurs de groupes bancaires et de dirigeants de PME), est d'identifier le rôle de la capacité de négociation de la PME dans sa relation bancaire de financement. Dans une situation de crise des modes classiques, essentiellement quantitatifs, d'appréciation du risque bancaire, nous souhaitons démontrer qu'en favorisant l'établissement d'un mode de financement innovant dit « relationnel », le dirigeant de PME peut renforcer son expérience d'interaction et consolider sa capacité de négociation. L'engagement relationnel du dirigeant de la PME, tout comme l'évaluation de sa capacité de négociation deviennent alors, pour le banquier, un vecteur d'appréciation du risque de défaillance de son client.

JEL Codes : M00, G32

Mots clés

capacité de négociation, risque de défaillance, expérience d'interaction, PME

Ajouter au panier (5€)

For an innovative approach of financing relationships in SMEs

This paper reports findings of a study on negotiation capacity of Small and Medium-Sized Enterprises (SME) and the innovative way the bank managers assess their risk of failure. Our study, which examines the negotiation capacity of the SMEs' owners, suggests that beyond financial criteria, the experience of relational interaction becomes a key point for the bank manager in order to assess the risk of failure of the SMEs.

JEL Codes: M00, G32**Keywords**

negotiation capacity, risk of failure, interaction experience, SMEs

PLAN DE L'ARTICLE

- L'établissement d'un mode de financement innovant en PME : le financement relationnel
 - Les avantages d'une technologie de financement relationnel pour la banque et la PME
 - Le financement relationnel et l'appréciation du risque de défaillance de la PME
 - Achat de trésorerie ou d'investissement et risque de défaillance : une distinction nécessaire
- Le financement relationnel « catalyseur de l'innovation sociale »

**Innovations****2013/1 (n°40)**

250 pages

Editeur

De Boeck Supérieur

I.S.B.N. 9782804177638

DOI :

10.3917/inno.040.0083.

[A propos de cette revue](#)

Acheter en ligne

Cet article ou un abonnement.
Papier et/ou électronique
Cet article, ce numéro ou un abonnement.
Papier et/ou électronique

Ajouter au panier

[Cairn.info respecte votre vie privée](#)


Alertes e-mail

Recevez des alertes automatiques relatives à cet article.

S'inscrire →

[Cairn.info respecte votre vie privée](#)

- L'expérience d'interaction est une source d'apprentissages dans la relation d'affaires
- La capacité de négociation acquise par expérience d'interaction
- L'étude qualitative dyadique auprès de banquiers et de la clientèle PME
 - La confiance, un facteur déterminant de l'accompagnement de l'entreprise
 - Quand la capacité de négociation et l'interaction signalent une valeur relationnelle
- Conclusion

Ajouter au panier (5 €) 

[Recherche avancée](#)

CAIRN.INFO	DISCIPLINES (REVUES)	OUTILS	MON CAIRN.INFO	
À propos de Cairn.info Services aux éditeurs Services aux institutions Services aux particuliers Conditions d'utilisation Conditions de vente Droit de rétractation Vie privée	Droit Économie, gestion Géographie Histoire Lettres et linguistique Philosophie Psychologie	Sciences de l'éducation Sciences de l'information Sciences politiques Sociologie et société Sport et société Revue d'intérêt général Toutes les revues	Aide Plan du site Raccourcis clavier Flux RSS Accès hors campus Contacts	Créer un compte Mon panier Mes achats Ma bibliographie Mes alertes e-mail Mon crédit d'article

© 2010-2013 Cairn.info